

Layher SpA, multinazionale tedesca leader mondiale nella produzione e innovazione delle opere provvisorie dal 1945, è presente in oltre 50 paesi in tutto il mondo. In Italia, con 6 sedi, offre anche servizi di magazzino ed assistenza tecnico-commerciale, assicurando un supporto capillare e qualificato su tutto il territorio. Con l'obiettivo di rafforzare la propria presenza in Sardegna e garantire una maggiore prossimità ai propri stakeholder regionali, ci ha incaricato di ricercare per la sede di Sarroch:

Responsabile d'area (rif. SP 391)

La figura, a diretto riporto della **Direzione Commerciale** e in stretta collaborazione con l'**area tecnico-commerciale**, gestisce in autonomia la **vendita** nei settori **edilizia, industria ed eventi**. Pianifica e organizza **incontri con clienti e prospect**, promuove attivamente l'azienda presso **potenziali influenzatori** del territorio (studi tecnici, soprintendenze, enti locali) e, all'occorrenza, interviene **operativamente sul campo**, garantendo un presidio tecnico-professionale in linea con gli standard aziendali. È inoltre responsabile della predisposizione di **report analitici** sull'attività svolta e sull'andamento del mercato, a supporto della Direzione Vendite. Elemento chiave del ruolo è la **promozione del marchio** e lo **sviluppo** e la **fidelizzazione della clientela**.

Si richiede anche la **disponibilità a trasferte** sul territorio nazionale e internazionale.

Siamo interessati ad entrare in contatto con professionisti con **formazione tecnica ed esperienza consolidata nel ruolo commerciale**, con capacità nella **gestione di negoziazioni commerciali B2B complesse** e nella **valorizzazione dell'immagine aziendale e della sua offerta**. Completano il profilo **dinamismo, proattività e autonomia** operativa.

Il settore di provenienza ideale è quello dei **beni strumentali ad alto contenuto tecnico**, in cui la **vendita richiede un approccio consulenziale e una forte integrazione tra prodotto e servizio**.

L'Azienda offre un inserimento in un **ambiente altamente qualificato e innovativo**, con un **percorso formativo strutturato e contratto full time a tempo indeterminato**, con **inquadramento commisurato all'esperienza maturata**.

Per candidarsi correttamente fare riferimento a www.selper.it seguendo le indicazioni nella sezione *Selezioni in corso* e compilando il form online.

Tutti coloro che non dovessero ricevere una comunicazione entro **Settembre 2025** dovranno considerare conclusa la selezione.

La ricerca si rivolge a uomini e donne (L. 903/77). Il proprio CV (privo di dati sensibili, salvo specifica autorizzazione al loro trattamento) dovrà contenere il consenso al trattamento dei propri dati personali. I dati possono essere comunicati all'azienda committente. Conformemente alla normativa sulla privacy (vedi informativa sul sito www.selper.it) si richiede al candidato di fornire esplicito consenso al trattamento dei dati solo per la selezione in corso o all'utilizzo dei dati anche per future ricerche (comunque non oltre 10 anni). Per consultare l'informativa ex Regolamento Europeo 2016/679 (General Data Protection Regulation) e in particolare il Decreto legislativo 10 agosto 2018, n. 101 fare riferimento a www.selper.it